

CÔNG TY TNHH OLIC VIỆT NAM

vv: Thông báo chính sách hệ thống
phân phối Mỹ phẩm OLIC Việt Nam
Có hiệu lực từ ngày 05/09/2017

CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM**Độc lập - Tự do - Hạnh phúc**

---o0o---

*Hà Nội, ngày 5 tháng 9 năm 2017****Kính gửi: Các Quý đối tác kinh doanh trực tuyến trên toàn quốc***

Cảm ơn Quý đối tác đã tin tưởng và đồng hành cùng OLIC trong thời gian qua.

Với mục tiêu hướng tới một trong những nhà cung cấp hàng đầu sản phẩm Mỹ phẩm sạch một cách tốt nhất, Công ty TNHH Olic Việt Nam luôn đặt lợi ích cao nhất cho khách hàng và các đối tác kinh doanh trực tuyến gồm Nhà phân phối (NPP), tổng đại lý (TĐL), đại lý (ĐL) và các chi nhánh (CN). Nhằm bắt xu hướng kinh doanh hiện đại, nhằm nâng cao chất lượng phục vụ và đa dạng hóa nhu cầu mua sắm của khách hàng, chúng tôi xây dựng và phát triển kênh bán hàng trực tuyến một cách sâu rộng và chuyên nghiệp nhất, coi đây là kênh phân phối quan trọng. Do đó, Công ty đưa ra các chính sách đặc biệt ưu đãi dành cho kênh phân phối này như sau:

I. CHÍNH SÁCH SỈ:**1. Chính sách nhập hàng OLIC**

Điều kiện trở thành đối tác kinh doanh của OLIC được dựa trên doanh thu tính theo giá sỉ, đơn vị tính là đồng VN (VNĐ).

	ĐIỀU KIỆN	Quyền lợi
NPP	Nhập đơn hàng > 1 tỉ	Bạn được trở thành Nhà phân phối nếu đơn đầu tiên bạn nhập đủ 1 tỉ hoặc bạn đã là tổng đại lý và trong tháng tích đủ 1 tỉ
TĐL	Đơn hàng > 100 triệu	Bạn được trở thành tổng đại lý nếu đơn đầu tiên bạn nhập đủ 100 triệu hoặc bạn đã là đại lý và trong tháng tích đủ 100 triệu
ĐL	Đơn hàng > 20 triệu	Bạn được trở thành đại lý nếu đơn đầu tiên nhập đủ 20 triệu hoặc bạn đã là chi nhánh và trong tháng tích đủ 20 triệu
CN	Đơn hàng > 1 triệu	

Lưu ý:

Điều kiện duy trì mức quyền lợi và trách nhiệm của các cấp sỉ:

- Cấp chi nhánh: Nhập tổng đơn trong tháng doanh thu đủ 1 triệu
- Cấp đại lý: Nhập tổng đơn hàng trong tháng doanh thu tối thiểu 10 triệu
- Cấp Tổng đại lý: Nhập tổng đơn hàng trong tháng doanh thu tối thiểu 50 triệu
- Cấp Nhà phân phối: Nhập tổng đơn hàng trong tháng doanh thu tối thiểu 200 triệu
(Nếu trong 2 tháng các bạn không duy trì được doanh số sẽ bị xuống cấp gần nhất)
- Khi các bạn được Công nhận chính thức từ mức Chi nhánh của Công ty trở lên sẽ được làm ảnh bìa.

- Đối với mức chi nhánh: sẽ có ảnh bìa chung tại các tỉnh
- Từ mức Đại lý trở lên: ảnh bìa sẽ được kèm theo ảnh cá nhân

Đối với các đơn hàng nhập từ mức 2 triệu trở lên:

- Đơn hàng 2 triệu: 1 túi giấy + 10 túi nilong
- Đơn hàng 5 triệu: Thêm 1 hóa đơn
- Đơn hàng 10 triệu: Thêm 2 hóa đơn
- Đơn hàng 20 triệu : Thêm 3 hóa đơn

· Để đảm bảo quyền lợi cho mọi người khi tham gia hệ thống Công ty, yêu cầu các Tổng nguồn phải nộp lại danh sách hệ thống của mình cho Công ty để Công ty nắm rõ tình hình phát triển của hệ thống bạn, và đảm bảo quyền lợi tốt nhất cho toàn bộ hệ thống

Một số chú ý quan trọng:

Chính sách được áp dụng trên toàn hệ thống vì vậy nếu khách hàng có nhu cầu tham gia hệ thống mỹ phẩm OLIC có thể liên hệ với Đại Lý, Tổng đại lý và Nhà phân phối gần nhất để được tư vấn lấy hàng thuận lợi hơn

Tất cả các Chi nhánh, Đại lý, Tổng đại lý, Nhà phân phối phải thực hiện đúng về các chính sách giá cả, thưởng, ưu đãi ... nếu phát hiện bất kì sai phạm sẽ bị xử lí và cắt hàng ngay lập tức đối với cá nhân và hệ thống đó

2. Chính sách thưởng

Nhằm định hướng và phát triển cho thương hiệu OLIC, Công ty chính thức gửi tới đại lý bản thông báo về chính sách thưởng và quy định của Công ty.

TT	Mức doanh thu tính theo giá nhập (VNĐ)	THƯỞNG (VNĐ)
1	1 TRIỆU	50.000
2	5 TRIỆU	200.000
3	10 TRIỆU	475.000
4	20 TRIỆU	1.000.000
5	30 TRIỆU	1.575.000
6	50 TRIỆU	2.750.000
7	100 TRIỆU	5.750.000
8	200 TRIỆU	12.000.000
9	300 TRIỆU	18.750.000
10	400 TRIỆU	26.000.000
11	500 TRIỆU	33.750.000
12	1 TỶ	70.000.000
13	1,5 TỶ	108.750.000
14	2 TỶ	150.000.000
15	2,5 TỶ	193.750.000
16	3 TỶ	240.000.000
17	3,5 TỶ	288.750.000

18	4 TỶ	340.000.000
19	5 TỶ	437.500.000
20	7 TỶ	630.000.000
21	10 TỶ	925.000.000
22	12 TỶ	1.140.000.000
23	15 TỶ	1.462.500.000
24	20 TỶ	2.000.000.000

Các bạn lưu ý:

- Mức thưởng áp dụng chung cho toàn hệ thống nhà phân phối, tổng đại lý, đại lý, chi nhánh của mỹ phẩm OLIC
- Tất cả các Đại lý, Chi nhánh nếu có bất kì vi phạm nào trong tháng tùy mức độ sẽ bị cắt mức thưởng
- **Đặc biệt chú ý** : Doanh thu KHÔNG được cộng dồn khi Đại lý, chi nhánh lấy hàng của Đại lý hoặc Chi Nhánh khác. Các Tổng đại lý, Đại lý, Chi Nhánh cũng có trách nhiệm thưởng cho các Đại lý, Chi Nhánh lấy hàng của mình

Ví dụ 1 : Đại lý A lấy hàng của Công ty với doanh thu 400 triệu, lấy hàng của Đại lý B với doanh thu 100 triệu, lấy hàng của Đại lý C với doanh thu 20 triệu thì tổng doanh thu sẽ là 520 triệu, tuy nhiên mức thưởng sẽ được tính như sau :

1. Đại lý A sẽ nhận thưởng 26.000.000 đồng từ Công ty cho mức doanh thu 400 triệu
 2. Đại lý A sẽ nhận thưởng 5.750.000 đồng từ Đại lý B cho mức doanh thu 100 triệu
 3. Đại lý A sẽ nhận thưởng 1.000.000 đồng từ đại lý C cho mức doanh thu 20 triệu đồng
- Tổng thưởng của Đại lý A trong tháng là 32.750.000 đồng
 Nếu đại lý A lấy từ 1 nhà phân phối thì mức thưởng của đại lý A sẽ là 33.750.000 đồng

Ví dụ 2 : Đại lý A có 3 chi nhánh, trong đó chi nhánh 1 lấy hàng của Đại lý A với doanh thu 20 triệu, chi nhánh 2 lấy với doanh thu 30 triệu, chi nhánh 3 lấy hàng của Đại lý A với doanh thu 50 triệu, Tổng doanh thu là 100 triệu, nếu toàn bộ hàng Đại lý A lấy của nhà phân phối thì mức thưởng sẽ được tính như sau :

1. Đại lý A nhận 5.750.000 đồng cho mức doanh thu 100 triệu từ Công ty
 2. Đại lý A phải thưởng cho chi nhánh 1 là 1.000.000đ cho mức doanh số 20 triệu đồng
 3. Đại lý A thưởng cho chi nhánh 2 1.575.000đ cho mức doanh số 30 triệu
 4. Đại lý A thưởng cho chi nhánh 3 2.750.000 cho mức doanh số 50 triệu
- Tiền còn lại của A là 425.000đ

Mọi người bán OLIC đều được hưởng chế độ **Công bằng** dù bạn làm với các Đại lý khác chứ ko phải Công ty, dù bạn làm trước hay sau ko quan trọng, quan trọng là sự cố gắng của bạn mà thôi.

Về vấn đề đổi trả lại hàng của sĩ: Công ty sẽ nhập lại 60% giá trị đơn hàng so với giá nhập đơn hàng gần nhất của bạn

Ví dụ: Bạn nhập hàng khi ở mức Tổng đại lý, tuy nhiên sau 2 tháng bạn không phát sinh đơn hàng thì đã bị xuống cấp gần nhất là cấp Đại lý, đồng thời bạn muốn trả lại hàng thì số hàng trả lại sẽ chỉ được tính theo giá của mức Đại lý.

II. CHÍNH SÁCH VẬN CHUYỂN:

- Đối với đơn hàng đầu tiên: Công ty sẽ hỗ trợ 50% phí giao hàng
- Từ đơn hàng thứ 2 trở đi: Các bạn chi nhánh, Đại lý, Tổng đại lý, NPP sẽ chịu 100% phí vận chuyển
- Đối với các đơn hàng gửi xe hay gửi tàu tại Hà Nội: công ty sẽ hỗ trợ phí vận chuyển từ kho hàng Công ty đến các bến chuyển hàng.

III. CHÍNH SÁCH ĐỔI TRẢ

1. Điều kiện để đổi trả hàng:

Khách hàng mua hàng của OLIC, còn giữ hóa đơn. Khi muốn đổi trả hàng thì sản phẩm phải đúng với sản phẩm mà mình đã mua trước đây, do sản phẩm mới sử dụng nên bao bì và sản phẩm vẫn còn nguyên (không phải còn nguyên tem nhưng vẫn còn mới trên 95%).

2. Phạm vi đổi trả:

	Trong vòng 2 ngày (Kể từ ngày nhận hàng)	Từ 2-5 ngày (kể từ ngày nhận hàng)	Sau 5 ngày(kể từ ngày nhận hàng)
SẢN PHẨM BỊ LỖI DO NHÀ CUNG CẤP, VẬN CHUYỂN	Miễn phí đổi trả	Trừ 25% giá mua	Không áp dụng đổi trả
SẢN PHẨM BỊ LỖI DO KHÁCH HÀNG	Không áp dụng đổi trả	Không áp dụng đổi trả	Không áp dụng đổi trả

(*) Không áp dụng chính sách bảo hành với các sản phẩm khuyến mại, quà tặng ...

3. Chính sách đổi trả cụ thể:

- + Sản phẩm bị lỗi do nhà sản xuất
- + Hàng không đúng chuẩn, mẫu mã như quý khách đặt hàng
- + Không đủ số lượng, không đủ bộ như trong đơn hàng
- + Tình trạng bên ngoài bị ảnh hưởng như rách bao bì, bong tróc, bể vỡ...
- + Đổi sản phẩm đúng như Quý khách đã đặt, không cho phép đổi sản phẩm không cùng loại.

4. Cách thức đổi trả:

Gọi điện thoại hoặc gửi email thông báo cho Công ty về việc đổi trả hàng, nói rõ cụ thể tình trạng mà mình đang gặp phải, nếu như đó là do lỗi của công ty thì công ty sẽ hoàn toàn chịu trách nhiệm như đã cam kết.

- + Công ty giải quyết đổi trả nhanh trong ngày cho những khách hàng ở ngay thành phố
- + Đối với khách hàng ở xa, có thể gửi chuyển phát về địa chỉ công ty và mức phí chịu sẽ được tính theo như bảng đã công bố.
- + Việc đổi trả hàng không áp dụng cho trường hợp khách hàng mua ngay chương trình khuyến mãi và nhận quà tặng ưu đãi kèm theo.

IV. CHÍNH SÁCH BẢO HÀNH - CAM KẾT CHẤT LƯỢNG SẢN PHẨM:

Với phương châm hết lòng vì khách hàng, khách hàng sẽ hết tiền với mình. OLIC Việt Nam luôn đem đến cho khách hàng những chế độ hậu mãi tốt và bảo hành sản phẩm chuyên nghiệp. Với mỗi đơn hàng tại OLIC khách hàng sẽ đều nhận được những chính sách bảo hành, cam kết tối đa. Cụ thể như sau:

- + Chúng tôi cam kết hàng chính hãng, các sản phẩm đều là mỹ phẩm sạch 100%
- + Chúng tôi cam kết 100% sản phẩm KHÔNG có chất cấm, chất độc hại trong sản phẩm.
- + Mỗi sản phẩm đều được dán tem chống hàng giả, thông tin về sản phẩm, mã vạch rõ ràng, đầy đủ.
- + Giao hàng tận nơi trên toàn quốc, thanh toán linh hoạt, miễn phí giao hàng đối với tất cả đơn hàng từ 500.000đ trở lên.
- + Chăm sóc và hỗ trợ khách hàng thông qua số Hotline: **0247.366.898 - 0901736668**
- + Cam kết 100% xử lý cho tất cả trường hợp bị kích ứng bởi sản phẩm của công ty.

Giám đốc công ty
Đã ký